

# Et strategiforløb ”LandboThy”

## VestergaardAdvice

Niels Vestergaard Olsen

# VestergaardAdvice

## Niels Vestergaard Olsen

Petuniavej 133, 7800 Skive

Tlf.: 97 51 41 32, Mobil: 23 10 51 94

E-mail: [niels@vestergaardadvice.dk](mailto:niels@vestergaardadvice.dk)

Web adr.: [www.vestergaardadvice.dk](http://www.vestergaardadvice.dk)



## Rådgivningsområder

- Strategisk forretningsudvikling
- Organisatorisk udvikling
- Lederudvikling
- Salg og salgspsykologi

# Strategiudvikling



- Case: LandboThy
  - Processen
  - Tidsperspektivet
  - De 7 temaer

# Processen



- Direktørens plan
- Ledergruppens plan
- Strategidag – inddragelse af alle medarbejdere
- Uformning af Mission, Vision og Værdier
- Handlingsplan: De 7 temaer
- Løbende opfølgning via deltagelse i ledermøder hvert mdr.

# Tidsperspektivet



2007

2008

"Den fælles opgave – LandboThy 2010"

Plan for  
"Den fælles  
opgave"

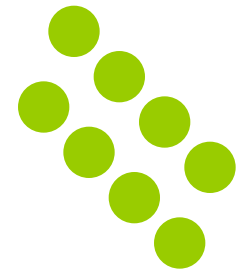
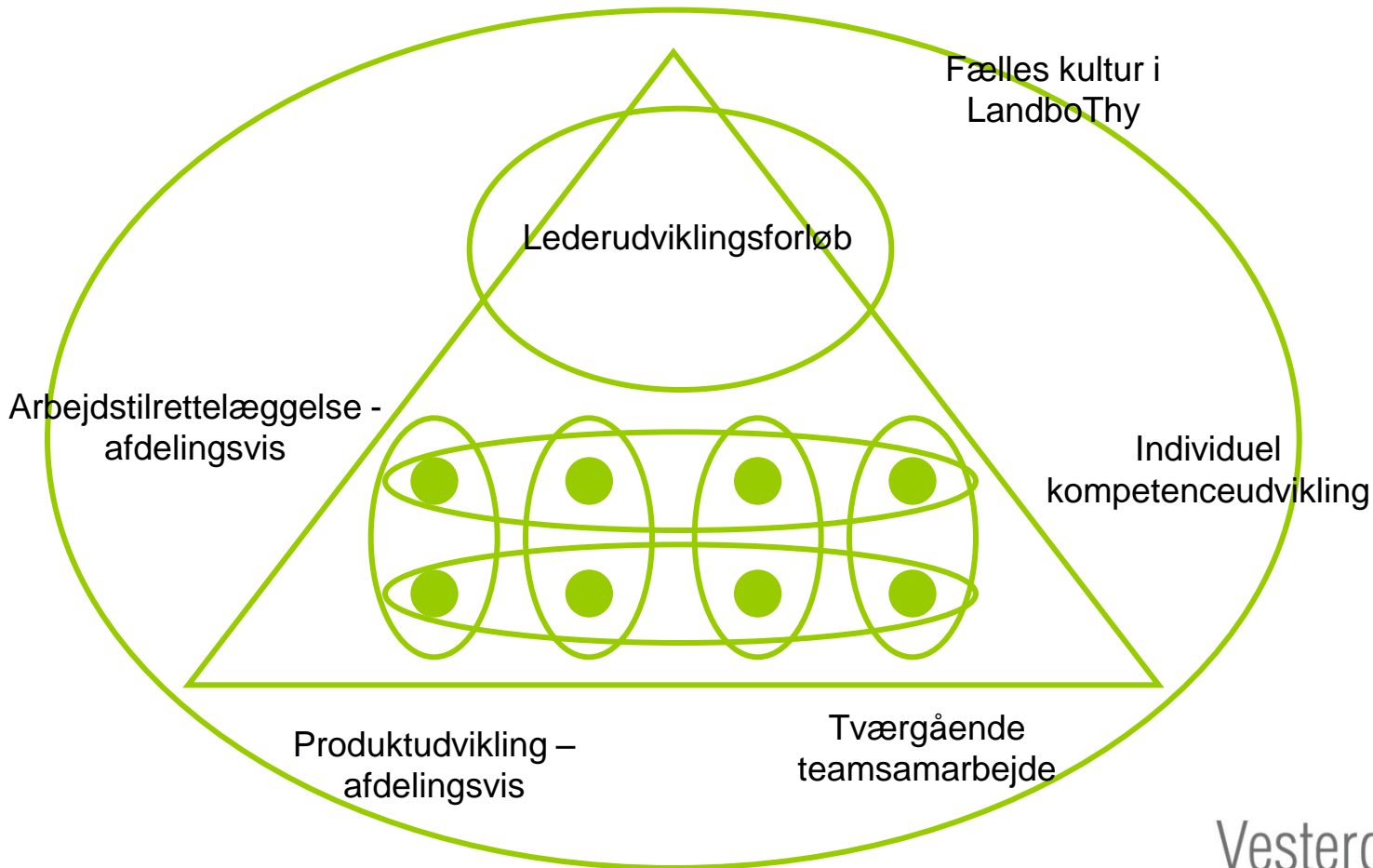
Idédag

Udarbejdelse  
af en  
Strategiplan  
2007 – 2010

Div. aktiviteter fastlagt i strategiplan  
"LandboThy 2010"

# De 7 temaer

- set i fugleperspektiv



CRM, kundestyring og kundeservice

[Forside](#)[Curriculum Vitae](#)[Arbejdsområder](#)[Referencer / partnere](#)[Kontakt](#)

## VestergaardAdvice - din vej til succes

Vi bevæger os ind i en ny tid. Mange virksomheder og organisationer står over for at skulle lægge nye strategier. Strategisk forretningsudvikling, lederudvikling og øget opmærksomhed på kunderelationer bliver de nye store fokusområder.

VestergaardAdvice har stor erfaring inden for [strategisk forretningsudvikling](#), [lederudvikling](#) og [salgpsykologi](#) med fokus på tætte [kunderelationer](#).



Rådgivning inden for

- Forretningsudvikling
- Organisatorisk udvikling
- Lederudvikling
- Salg og salgpsykologi