



BECK-BALLUM, grundlagt i 1970, er en sønderjysk familidrevet VVS- og smedevirksomhed, der udvikler, producerer og installerer jordvarmeanlæg, solcelleanlæg og husstandsvindmøller.

## FRA VVS TIL VINDMØLLER

»Vi har brugt Teknologisk Partnerskab som sparringspartner til det, vi ikke selv har tid til at fokusere på i dagligdagen«

**Det spirende marked for vedvarende energi og et ønske om at færdigudvikle deres husstandsvindmølle er drivkraften bag Beck-Ballums fokusskifte fra traditionel VVS- og smedevirksomhed til moderne husstandsvindmøllefabrik. Teknologisk Partnerskab har bragt virksomheden et afgørende skridt på vejen ind i branchen for vedvarende energi.**

Vinden suser ikke kun i piltræerne, men også i Beck-Ballums husstandsvindmølle. Og det må den gerne blive ved med. Derfor har virksomheden valgt et fokusskifte i deres forretningsgrundlag og har i den sammenhæng bedt Teknologisk Partnerskab om hjælp.

### Vi vil på markedet

»Vi har arbejdet med at udvikle en husstandsvindmølle de sidste fire år. Nu er vi så langt, at vi ønsker at få den færdigudviklet, produktionsmodnet, godkendt og bragt på markedet«, udtaler Karl Erik Beck. Derfor gennemfører Beck-Ballum en fokuseret strategiproces i samarbejde med Teknologisk Partnerskab, som fungerer som procesfacilitator, sparringspartner og strategisk rådgiver.

### Fremtidens Beck-Ballum i støbeskeen

Mens det overordnede formål med strategiprocesen er at færdigudvikle deres husstandsvindmølle, har Beck-Ballum også andre planer: »Vores mål er at udvide vores virksomhed med 10 ansatte og der-

med skabe et fornyet forretningsgrundlag for vores virksomhed, hvor vi i langt højere grad fokuserer på vedvarende energi«, forklarer Søren Beck.

### En strategiproces med fokus

En grundig markedsanalyse forud for et intensivt strategiseminar, hvor medarbejdere, ledelse og eksterne vindmølleeksperter i fællesskab formulerer virksomhedens fremtidige strategi, er grundlaget for prioriteringen af en lang række indsatsområder i en konkret handlingsplan. Næste skridt i processen er en løbende implementering af den nye strategi, så vinden fortsat sætter skub i vingerne og gang i hjulene hos Beck-Ballum.

»Vi har brugt Teknologisk Partnerskab som sparringspartner til det, vi ikke selv har tid til at fokusere på i dagligdagen. Den strukturerede proces har betydet, at vi har været i stand til at fastholde vores fokus og vi har nu fået nogle helt konkrete mål, som vi nu skal føre ud i livet«, afslutter Søren Beck.

**Center for Teknologisk Partnerskab**

**Teknologisk Institut**

**T: 7220 1455**

**E: [tpinfo@teknologisk.dk](mailto:tpinfo@teknologisk.dk)**

**W: [www.teknologisk.dk/tp](http://www.teknologisk.dk/tp)**